

ОГЛАВЛЕНИЕ

<i>Введение</i>	3
Глава 1. Понятие личности юриста. Профессионально важные качества юриста	6
Глава 2. Понятие профессионального общения юриста	15
Глава 3. Психотехника рефлексивного анализа	22
Глава 4. Техника психологического воздействия	30
Глава 5. Анализ системы мер психологического воздействия в деятельности «финансовых пирамид» (по материалам судебно-психологической экспертизы)	39
Глава 6. Правомерность психологического воздействия: правовой и этический аспекты	62
Глава 7. Формирование комбинационного мышления	71
Глава 8. Психотехника диагностики личности по внешним признакам	76
Глава 9. Техника установления психологического контакта	83
Глава 10. Психотехника конфликтного взаимодействия	90
Глава 11. Техника убеждающего воздействия	102
<i>Заключение</i>	128
<i>Литература</i>	130